



Δρ. Θεόδωρος Κόκκορης  
Μέντορας  
Early Warning Europe



## Τι είδους επιχείρηση θέλετε να διευθύνετε??

Του χθες , Του σήμερα , Του αύριο??

Ασφαλώς του αύριο

Η αγορά -εκεί έξω- (κακά τα ψέματα ) είναι σκληρή και ο συναγωνισμός αλλά και ανταγωνισμός αδυσώπητος. Μόνο με **γνώση , πληροφόρηση και θέληση** ο επιχειρηματίας θα μπορέσει να καθορίσει τη πορεία του λαμβάνοντας τις σωστές και κρίσιμες αποφάσεις. Ο προγραμματισμός , ο σχεδιασμός των δράσεων και η τόλμη είναι οι κύριες ιδιότητες που χαρακτηρίζουν τον επιτυχημένο επιχειρηματία.

### Δεδομένα

- ο Ποιος είμαι?
- ο Τι έχω? Τι προσφέρω
- ο Γιατί και πως επέλεξα αυτή τη δουλειά?
- ο Ποιοι ήταν οι λόγοι?
- ο Ποια είναι τα δυνατά μου σημεία?  
Ποιες είναι οι αδυναμίες μου?
  - ο Τι γίνεται στην αγορά?

### Όραμα

- Να φτιάξω κάτι νέο
- Να αλλάξω πορεία
- Να προσφέρω καλύτερα προϊόντα και υπηρεσίες
- Να δημιουργήσω καινοτομίες μέσα και έξω από την δουλειά μου
- Να ανοίξω νέες αγορές και συνεργασίες

Στις μέρες μας αυτό το δίλλημα είναι όσο πιο επίκαιρο από ποτέ.

- Ίδια δουλειά αλλά περισσότερες ώρες εργασίας με λιγότερα λεφτά
- Ίδιος κλάδος αλλά όχι ανάπτυξη , όχι προκλήσεις?
- Ίδιος δρόμος αλλά λιγότερες επιλογές?

Για τον νέο επιχειρηματία η δημιουργία της δικής του επιχείρησης , της δικής του δουλειάς αποτελεί την ευκαιρία για προσωπική ανέλιξη , επιτυχία και ανεξαρτησία. Γι' αυτόν είναι πρόκληση να κτίσει κάτι από το μηδέν , να είναι κύριος της τύχης του , να είναι ανεξάρτητος και αυτόνομος , να βελτιωθεί σαν άτομο , να προσφέρει στην κοινωνία.

**5** σημαντικοί παράγοντες που επηρεάζουν την επιτυχία στο επιχειρείν.

1. **Αυτοί που πραγματικά αγαπάνε αυτό που κάνουν , αναπτύσσονται ταχύτερα.** Είναι κοινωνικοί και χαίρονται να επικοινωνούν με τον κόσμο.

2. Αυτοί που αναπτύσσονται μαθαίνουν κάτι κάθε μέρα. Έχουν περιέργεια. Ακούνε. Προσέχουν τους άλλους.
3. Αυτοί που αναπτύσσονται μοιράζονται τα κέρδη τους με τους άλλους.
4. Αυτοί που αναπτύσσονται δεν είναι λόγια, είναι έργα.
5. Αυτοί που αναπτύσσονται γνωρίζουν που πάνε.

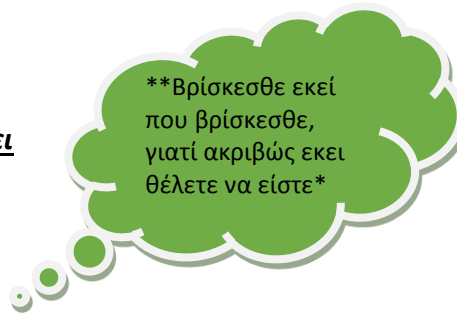
**ΜΥΘΟΣ:** Για να γίνετε επιχειρηματίας, πρέπει να γεννηθείτε επιχειρηματίας.

**ΓΕΓΟΝΟΣ:** Καθένας μπορεί να μάθει να λειτουργεί ως ένας επιχειρηματίας.

Ο επιχειρηματίας δεν μπορεί να τα κάνει όλα μόνος του. Θα πρέπει να αποφασίσει τι μπορεί να κάνει και να εμπιστευθεί τα υπόλοιπα σε άλλους. Όπως εμπιστεύεται δικηγόρο και λογιστή έτσι μπορεί να κάνει και με τις άλλες επιχειρηματικές δραστηριότητες. Π.χ. Πωλήσεις, προβολή, επικοινωνία, κλπ.

Φανταστείτε τον επιχειρηματία να τα κάνει όλα μόνος του. (μεταξύ μας εσείς...). Όταν όλη την ημέρα (ή τουλάχιστον το πρωί που είναι ο πιο παραγωγικός χρόνος της ημέρας) αναλίσκονται στην καθημερινότητα και μετά αποφασίζει να ασχοληθεί και με τις πωλήσεις, τις επαφές με τους πελάτες και το marketing?

**Με τι σωματικά και ψυχικά αποθέματα θα προσπαθήσει να κάνει αυτό για το οποίο έχει στόχο. Δηλαδή να πουλήσει, να αυξήσει τα Με τι μυαλό, με τι διάθεση?**



**βάλει έσοδα του?**

Ο επιχειρηματίας για να διοικήσει την επιχείρηση του αποτελεσματικά και να την κάνει ανταγωνιστική χρειάζεται να έχει 5 ικανότητες

1. **Να βλέπει (οσμίζεται) τις ευκαιρίες.** Πόσο μεγάλη είναι η αγορά στην οποία απευθύνεστε? Τι ανάγκες έχουν οι καταναλωτές της αγοράς αυτής? .
2. **Να προγραμματίζει.** Ο επιχειρηματίας που προγραμματίζει τη δουλειά του έχει περισσότερες ευκαιρίες επιτυχίας από τον επιχειρηματία που ασχολείται με τα καθημερινά.
3. **Να οργανώνει.** Ο καλός επιχειρηματίας γνωρίζει πώς να χειρίζεται τα 5M : Markets(αγορές)- Money (χρήμα) – Men (άνθρωποι) – Methods (τρόποι) – materials(υλικά) .
4. **Να παρακολουθεί, να μετρά και να καταγράφει.** Όσο να παίρνει τις κατάλληλες αποφάσεις
5. **Να βελτιώνει** Οι αλλαγές μπορεί να είναι οδυνηρές. Ολα γίνονται για το καλύτερο. Για περισσότερο όφελος.

- ? Ποιο είναι το ταμείο σας σήμερα?
- ? Υπάρχουν ελλείψεις? Γιατί? Που οφείλονται?
- ? Έχετε πολιτική είσπραξης εσόδων και πιστώσεων?

- ? Πόσα χρήματα θα χρειαστείτε για τον επόμενο χρόνο (6μηνο)
- ? Καλύπτετε τα μηνιαία έξοδα της οικογένειας? (Με άνεση ή με πίεση)
- ? Ξέρετε πόσο σας κοστίζει η κάθε μέρα λειτουργίας της επιχείρησης.
- ? Γνωρίζετε τι υποχρεώσεις έχετε καθημερινά
- ? Πως παρακολουθήσετε την ρευστότητα της επιχείρησης
- ? Κρατάτε το προσωπικό σας ταμείο ξεχωριστά από αυτό της επιχείρησης.

Ο επιχειρηματίας είναι ο καπετάνιος της επιχείρησης. Για να μπορεί να φέρει το καράβι του στο λιμάνι χρειάζεται καθαρό μυαλό, αυτοσυγκέντρωση στην πλοήγηση. Αφήνει στους άλλους τα υπόλοιπα.

#### **Δυσκολίες και προβλήματα :**

- Οι άπειρες ώρες εργασίας ακόμη και τα Σαββατοκύριακα
- Το άγχος και η μοναξιά
- Τα οικογενειακά προβλήματα
- Η έλλειψη χρόνου ξεκούρασης και ηρεμίας
- Τα οικονομικά προβλήματα

#### **Δείκτες ΝΙΚΗΣ και επιτυχίας :**

- ❖ Τα προσωπικά χαρακτηριστικά και οι δυνατότητες
- ❖ Η προηγούμενη εμπειρία
- ❖ Η ιδέα και το αντικείμενο δουλειάς
- ❖ Το επιχειρηματικό σχέδιο
- ❖ Τα διαθέσιμα κεφάλαια

**Τώρα είναι η ευκαιρία.**

**Οργανωθείτε και προσαρμοστείτε**

Άσχετα από την ηλικία, την εκπαίδευση, την οικογενειακή και οικονομική σας κατάσταση κατά βάθος .....



**είστε πάντα έτοιμος για αλλαγή**

**Μην διστάζετε. Τολμήστε** . Έχετε όλα εκείνα τα όπλα τα οποία αν χρησιμοποιήσετε κατάλληλα και σωστά τότε θα δείτε τα αποτελέσματα γρήγορα.

Και αυτά θα είναι μόνο ένα: **ΕΠΙΤΥΧΙΑ**